

ONE IBC®

ONE IBC · PAYONEER · ACCESSTRADE

CẨM NANG

Thuế & đường vào thị trường Hoa Kỳ

Sổ tay cho cá nhân & doanh nghiệp Việt kinh doanh xuyên biên giới vào Mỹ – chọn đường vào thị trường, cấu trúc công ty và nghĩa vụ thuế.

• Mobile version

ĐỊNH DẠNG
E-book

NGÔN NGỮ
Tiếng Việt

ĐỒNG HÀNH
Payoneer · AccessTrade

Trong cẩm nang này

01	Cách dùng cẩm nang	3
02	Bạn đang ở đâu? – tự đánh giá	4
03	Chương 1 · Chọn đường vào thị trường Mỹ	6
04	Chương 2 · Lộ trình 10 bước	14
05	Chương 3 · Loại hình & thuế liên bang	18
06	Chương 4 · Thuế tiểu bang & nơi có nghĩa vụ	28
07	Chương 5 · Hồ sơ & nghĩa vụ hằng năm	37
08	Chương 6 · Vận hành thực tế	40
09	Chương 7 · Về One IBC	44
10	Lưu ý & nguồn dữ liệu	50

Đọc theo thứ tự – hoặc nhảy tới phần của bạn

Cẩm nang đi từ “**bạn vào thị trường Mỹ bằng đường nào**” đến cấu trúc công ty và thuế – vì thuế là **hệ quả** của cách vào thị trường, không phải điểm khởi đầu.

01 Tự đánh giá trước

Trả lời 5 câu ở trang “Bạn đang ở đâu?” để biết phần nào liên quan trực tiếp đến bạn.

02 Đi theo 7 chương

Từ chọn đường vào thị trường → lộ trình → loại hình & thuế → tiểu bang → hồ sơ → vận hành → One IBC.

03 Trao đổi với chuyên viên

Mỗi tình huống một khác – dùng cẩm nang để hỏi đúng trọng tâm.

SỐ LIỆU

Thuế suất liên bang & tiểu bang tổng hợp từ **Tax Foundation (2025–2026)** và có thể thay đổi theo chính sách.

Bạn đang ở đâu?

Trả lời nhanh 5 câu để biết phần nào trong cẩm nang liên quan trực tiếp đến bạn. Chụp lại trang này kèm lựa chọn của bạn.

① Bạn đang ở giai đoạn nào?

- ☐ Chưa bán gì tại Mỹ
- ☐ Đã xuất hàng qua nhà nhập khẩu / đại lý
- ☐ Đã bán trên sàn, muốn mở rộng kênh

→ Xem Chương 2 – Lộ trình 10 bước

② Bạn định vào thị trường bằng đường nào?

- ☐ Xuất khẩu từ Việt Nam
- ☐ Bán trên sàn trực tuyến
- ☐ Liên doanh / nhượng quyền
- ☐ Đầu tư trực tiếp (có kho, nhân sự tại Mỹ)

→ Xem Chương 1 – 5 mô hình vào thị trường

③ Hàng của bạn sẽ nằm ở đâu?

- ☐ Ship từng đơn từ Việt Nam
- ☐ Để sẵn tại kho ở Mỹ
- ☐ Chưa quyết

→ Xem Chương 1 (“Đứng ngoài hay đã vào trong?”) và Chương 4

Bạn đang ở đâu?

④ Ngành hàng của bạn?

- ☐ Thực phẩm · mỹ phẩm · thực phẩm chức năng
- ☐ Thời trang · phụ kiện
- ☐ Đồ điện tử · hàng trẻ em
- ☐ Dịch vụ · sản phẩm số

→ Xem Chương 4 – lưu ý thuế & tuân thủ theo ngành

⑤ Ai đứng tên công ty?

- ☐ Một mình bạn
- ☐ Nhiều người Việt cùng góp vốn
- ☐ Có đối tác / nhà đầu tư là người hoặc công ty Mỹ

→ Xem Chương 3 – loại hình & bảng so sánh

LƯU Ý

Nếu bạn chọn “nhiều người cùng góp vốn” hoặc “có đối tác là người/công ty Mỹ”: cấu trúc sở hữu ảnh hưởng cả loại hình công ty tại Mỹ lẫn thủ tục phía Việt Nam – nên trao đổi riêng với chuyên viên thay vì tự quyết.

Giữ lại câu trả lời của bạn. Chụp trang này kèm lựa chọn – chuyên viên One IBC sẽ tư vấn đúng trọng tâm ngay từ đầu.

CHƯƠNG

1

Chọn đường vào thị trường Mỹ

Năm cách vào thị trường – mỗi cách có mức đầu tư, mức kiểm soát và hệ quả thuế khác nhau.

Bạn định vào thị trường Mỹ bằng đường nào?

Chọn đúng đường trước, cấu trúc công ty và thuế sẽ theo sau.

1

Xuất khẩu từ Việt Nam

Bán qua nhà nhập khẩu/đại lý, hàng đi từ VN

2

Bán trên sàn trực tuyến

TikTok Shop, Amazon... (thường cần công ty Mỹ)

3

Liên doanh & hợp tác

Góp vốn cùng đối tác Mỹ

4

Nhượng quyền & cấp phép

Trao quyền dùng thương hiệu/mô hình

5

Đầu tư trực tiếp

Có kho, nhân sự, sản xuất hoặc đóng gói tại Mỹ

Xuất khẩu từ Việt Nam

Vốn thấp – Rủi ro thấp

ƯU ĐIỂM

- + Vốn ban đầu thấp
- + Rủi ro tối thiểu
- + Vào thị trường nhanh, tận dụng năng lực sản xuất sẵn có

CẦN CÂN NHẮC

- Ít kiểm soát thị trường
- Chi phí vận chuyển & thuế nhập khẩu
- Xa khách hàng cuối, phụ thuộc kênh phân phối

PHÙ HỢP VỚI

Nhà sản xuất đã có hàng, muốn thử thị trường trước khi đầu tư sâu

Bán trên sàn trực tuyến

Phổ biến nhất với người Việt

ƯU ĐIỂM

- + Gần như không cần hiện diện vật lý
- + Dễ mở rộng, linh hoạt; vốn ban đầu thấp
- + Ra quyết định dựa trên dữ liệu

CẦN CÂN NHẮC

- Ít tương tác trực tiếp với khách
- Phụ thuộc chính sách sàn & quy định từng bang
- Bài toán kho vận; cạnh tranh quảng cáo cao

Sàn thường yêu cầu pháp nhân Mỹ + EIN → xem Chương 3.

PHÙ HỢP VỚI

Người bán muốn tiếp cận khách Mỹ nhanh, chưa muốn đầu tư hạ tầng

Liên doanh & hợp tác

Chia sẻ rủi ro

ƯU ĐIỂM

- + Chia sẻ rủi ro & vốn
- + Có sẵn hiểu biết thị trường bản địa
- + Thuận lợi hơn về pháp lý; cộng hưởng nguồn lực

CẦN CÂN NHẮC

- Chia sẻ quyền kiểm soát & lợi nhuận
- Rủi ro mâu thuẫn đối tác; quản trị phức tạp
- Rủi ro lộ bí quyết

PHÙ HỢP VỚI

DN cần đối tác am hiểu thị trường & kênh phân phối tại Mỹ

Nhượng quyền & cấp phép

Mở rộng nhanh

ƯU ĐIỂM

- + Ít cam kết nguồn lực
- + Mở rộng nhanh, dòng thu ổn định
- + Tận dụng hiểu biết bản địa

CẦN CÂN NHẮC

- Ít kiểm soát vận hành
- Rủi ro chất lượng không đồng đều
- Có thể tạo ra đối thủ tương lai; khó chấm dứt hợp đồng

Ví dụ thương hiệu Việt đã đi theo hướng này: Phở 24, Cộng Cà Phê.

PHÙ HỢP VỚI
Thương hiệu đã định hình, muốn nhân rộng mà không tự vận hành

Đầu tư trực tiếp (FDI)

Kiểm soát cao nhất – Cam kết lớn nhất

ƯU ĐIỂM

- + Kiểm soát tối đa, hưởng trọn lợi nhuận
- + Hiểu thị trường trực tiếp
- + Vị thế cạnh tranh mạnh

CẦN CÂN NHẮC

- Cam kết nguồn lực lớn nhất; rủi ro cao nhất
- Yêu cầu pháp lý phức tạp
- Khó rút lui

PHÙ HỢP VỚI

DN có kho, nhân sự, sản xuất hoặc đóng gói tại Mỹ

Đứng ngoài hay đã vào trong?

Cách bạn vào thị trường quyết định bạn bị đánh thuế thế nào.

ĐỨNG NGOÀI NƯỚC MỸ

Bán vào, hàng đi từ VN, không kho/nhân sự tại Mỹ

Ví dụ: Xuất khẩu · Bán sàn ship thẳng từ VN

Thường không phát sinh thuế thu nhập liên bang



ĐÃ VÀO BÊN TRONG NƯỚC MỸ

Có kho, hàng, nhân sự tại Mỹ

Ví dụ: FDI · Bán sàn có kho tại Mỹ · Liên doanh vận hành tại Mỹ

Có thể phát sinh **thuế liên bang + thuế bang**

CẢNH BÁO

Không có câu trả lời “0% thuế” chung cho tất cả. Cùng bán TikTok Shop, người ship từ VN và người để hàng ở kho Mỹ có nghĩa vụ thuế khác nhau.

CHƯƠNG

2

Lộ trình 10 bước

Từ ý định đến đơn hàng đầu tiên và mở rộng – mười bước chuẩn khi đưa hàng vào Mỹ.

Từ ý định đến đơn hàng đầu tiên

Không phải ai cũng cần đủ 10 bước, nhưng nên biết mình đang ở đâu.

- 1 Thành lập doanh nghiệp**
Chọn đúng loại hình & bang, tính cả ngắn hạn lẫn dài hạn
- 2 Xin mã số thuế EIN**
- 3 Mở tài khoản nhận tiền tại Mỹ**
Để nhận thanh toán từ sàn/đối tác
- 4 Đăng ký bán hàng & chứng nhận sản phẩm**
FDA, chứng nhận an toàn... nếu ngành hàng yêu cầu
- 5 Chuẩn bị chuỗi cung ứng**
Lưu kho, giao nhận, đóng gói, vận chuyển

... đến mở rộng kinh doanh

- 6 Đăng ký sở hữu trí tuệ & bảo vệ thương hiệu
- 7 Bán hàng, giao hàng, nhận tiền
- 8 Quảng cáo & tiếp thị
- 9 Khai thuế & gia hạn doanh nghiệp hằng năm
- 10 Mở rộng kinh doanh
Thêm kênh, thêm bang, thêm thị trường

Đừng bỏ qua bước bảo vệ thương hiệu

- + Đăng ký nhãn hiệu tại Mỹ giúp bạn **giữ được tên mình** khi bán hàng và khi mở rộng kênh.
- + Nhiều sàn yêu cầu **chứng minh quyền với thương hiệu** để mở khoá tính năng bán hàng và xử lý hàng nhái.
- + Làm sớm rẻ hơn nhiều so với tranh chấp khi đã có doanh thu.

MẸO

Xử lý bước này song song với lúc lên kênh bán – đừng đợi đến khi có tranh chấp mới bắt đầu.

CHƯƠNG

3

Loại hình & thuế liên bang

Thuế liên bang, các loại hình công ty và bảng so sánh cho người Việt không cư trú.

Thuế liên bang (Federal)

Mọi doanh nghiệp đều chịu thuế liên bang. Mức thuế phụ thuộc loại hình bạn chọn.

21%

Thuế TNDN với **C-Corp** (phẳng)

10–37%

Biểu thuế TNCN cho **pass-through**

15,3%

Thuế **tự doanh** – chỉ áp người cư trú/hoạt động tại Mỹ

30%

Khấu lưu thu nhập **người không cư trú** (FDAP)

LƯU Ý QUAN TRỌNG

Việt Nam **chưa có hiệp định thuế thu nhập** với Hoa Kỳ. Mức 30% áp cho thu nhập FDAP/nguồn Mỹ thụ động & một số dịch vụ – bán hàng hoá xuyên biên giới không có hiện diện tại Mỹ (ECI) thường không rơi vào mức này.

Các loại hình phổ biến

Loại hình quyết định cách bạn bị đánh thuế. Tóm tắt nhanh trước khi đi vào chi tiết.

	Công ty TNHH Limited Liability Company	Pass-through (mặc định)
	Công ty cổ phần C C-Corporation	Pháp nhân chịu thuế riêng
	Công ty cổ phần S S-Corporation	Chỉ công dân/TT nhân Mỹ
	Hộ kinh doanh cá thể Sole Proprietorship	Pass-through



LOẠI HÌNH CÔNG TY

Công ty TNHH

Pass-through (mặc định)

Lợi nhuận chuyển thẳng về tờ khai cá nhân của chủ. Có thể chọn được đánh thuế như C-Corp hoặc S-Corp.

ƯU ĐIỂM

- + Trách nhiệm hữu hạn, bảo vệ tài sản cá nhân
- + Linh hoạt lựa chọn cách đánh thuế
- + Thủ tục lập & vận hành đơn giản

CẦN CÂN NHẮC

- Thuế tự doanh 15,3% chỉ áp thành viên **cư trú/hoạt động tại Mỹ**
– chủ không cư trú thường không chịu
- LLC 1 thành viên do người nước ngoài sở hữu phải nộp **Form 5472 + 1120** hằng năm, kể cả doanh thu 0

PHÙ HỢP VỚI

Cá nhân & DN Việt kinh doanh xuyên biên giới quy mô nhỏ
– vừa



LOẠI HÌNH CÔNG TY

Công ty cổ phần C

Pháp nhân chịu thuế riêng

Chịu thuế TNDN liên bang phẳng 21%. Cổ tức chia về chủ bị đánh thuế lần hai (đánh thuế hai lần).

ƯU ĐIỂM

- + Dễ gọi vốn, nhận đầu tư
- + Cho phép cổ đông nước ngoài, không giới hạn số cổ đông
- + Giữ lại lợi nhuận để tái đầu tư

CẦN CÂN NHẮC

- Bị đánh thuế hai lần (lợi nhuận + cổ tức)
- Tuân thủ & kế toán phức tạp hơn

PHÙ HỢP VỚI

Doanh nghiệp cần gọi vốn, mở rộng quy mô, có nhà đầu tư



LOẠI HÌNH CÔNG TY

Công ty cổ phần S

Pass-through (có điều kiện)

Lợi nhuận chuyển về chủ, tránh đánh thuế hai lần. Chủ trực tiếp làm việc phải nhận “lương hợp lý”.

ƯU ĐIỂM

- + Tránh đánh thuế hai lần
- + Tiết kiệm thuế tự doanh trên phần lợi nhuận còn lại

CẦN CÂN NHẮC

- CHỈ dành cho công dân / thường trú nhân Mỹ – **không dành cho người không cư trú**
- Tối đa 100 cổ đông

PHÙ HỢP VỚI

Chủ doanh nghiệp là công dân hoặc thường trú nhân Hoa Kỳ



LOẠI HÌNH CÔNG TY

Hộ kinh doanh cá thể

Pass-through

Toàn bộ lợi nhuận khai trên tờ khai cá nhân (Schedule C) kèm thuế tự doanh 15,3% (chỉ áp người cư trú/hoạt động tại Mỹ).

ƯU ĐIỂM

- + Thành lập đơn giản nhất, chi phí thấp nhất

CẦN CÂN NHẮC

- KHÔNG có trách nhiệm hữu hạn – chủ chịu rủi ro bằng tài sản cá nhân
- Khó mở rộng & gọi vốn

PHÙ HỢP VỚI

Thử nghiệm ở quy mô rất nhỏ, một chủ sở hữu

Chọn loại hình – Pháp lý & tư cách

Dành cho **người Việt không cư trú**. PN = pháp nhân · TNHH = trách nhiệm hữu hạn · Chủ SH = số chủ sở hữu · Non-US = chủ không cư trú.

LOẠI HÌNH	PN	TNHH	CHỦ SH	NON-US
Sole Prop	X	X	1	✓
LLC 1 tv	✓	✓	1	✓
LLC ≥2 tv	✓	✓	≥2	✓
Partnership	Tùy*	X/✓*	≥2	✓
C-Corp	✓	✓	∞	✓
S-Corp	✓	✓	≤100	X

* Partnership tùy cấu trúc – thành viên điều hành (GP) không có trách nhiệm hữu hạn, thành viên góp vốn (LP) có.

Non-US: X người không cư trú không dùng được.

Chọn loại hình – Thuế & độ phù hợp

★ = mức phù hợp với người Việt không cư trú.

Sole Proprietorship

Pass-through · cá nhân nộp thuế

Tờ khai IRS	Schedule C (Form 1040)
Người Việt non-US	X Không phù hợp
Chi phí duy trì	Thấp nhất
Gọi vốn	X

LLC 1 thành viên

KHUYẾN NGHỊ

Disregarded (pass-through)

Tờ khai IRS	Form 5472 + pro forma 1120 – bắt buộc kể cả doanh thu 0; thêm 1040-NR nếu có thu nhập chịu thuế tại Mỹ
Người Việt non-US	★★★★★
Bán TikTok Shop US	★★★★★
Mở NH / lên sàn	Cao

LLC ≥2 thành viên

Partnership (pass-through)

Tờ khai IRS	Form 1065 + K-1
Người Việt non-US	★★★★★
Mở NH / lên sàn	Cao
Chi phí duy trì	Thấp–Trung bình

Thuế & độ phù hợp (tiếp)

Partnership

Pass-through · các thành viên nộp thuế

Tờ khai IRS Form 1065 + K-1

Người Việt non-US ★★★★★

Chi phí duy trì Trung bình

Gọi vốn X

C-Corporation

Taxable Corporation · thuế TNDN 21%

Tờ khai IRS Form 1120

Đánh thuế hai lần ✓ **Có nguy cơ**

Người Việt non-US ★★★★★

Gọi vốn ★★★★★

S-Corporation

Pass-through · cổ đông nộp thuế

Tờ khai IRS Form 1120-S

Người Việt non-US X Không dùng được (chỉ công dân / TT nhân Mỹ)

Chi phí duy trì Trung bình

Multi-member LLC / Partnership có thành viên nước ngoài + thu nhập gắn với Mỹ (ECI)
→ công ty phải khấu lưu thuế cho thành viên nước ngoài (§1446), cần CPA.

Tham khảo — không phải tư vấn pháp lý/thuế.

CHƯƠNG

4

Thuế tiểu bang & nơi có nghĩa vụ

So sánh 10 bang, thuế thu nhập cá nhân, sản thu hộ và nơi phát sinh nghĩa vụ thuế (nexus).

So sánh thuế 10 tiểu bang

Thuế suất bang theo Tax Foundation.
TNDN/TNCN = thuế bang; Sales = thuế bán hàng bang.

BANG	TNDN	TNCN	SALES
WY Wyoming	Không	Không	4,0%
DE Delaware	8,70%*	2,2–6,6%	0%
NV Nevada	Không	Không	6,85%
FL Florida	5,50%	Không	6,0%
TX Texas	Không**	Không	6,25%
WA Washington	Không***	Không	6,5%
GA Georgia	5,19%	5,39%	4,0%
VA Virginia	6,00%	2–5,75%	5,30%
NY New York	6,50%	4–10,9%	4,0%
CA California	8,84%	1–13,3%	7,25%

* DE thêm thuế gross receipts.
** TX: thuế Franchise (Margin).
*** WA: thuế B&O trên doanh thu gộp.
Nguồn: Tax Foundation 2025–2026.

Nên chọn bang nào?

Tối ưu chi phí & thủ tục

Wyoming

Delaware

Không/thấp thuế thu nhập, luật doanh nghiệp linh hoạt – lựa chọn quen thuộc khi mở LLC bán hàng online.

Gần thị trường & cộng đồng người Việt

California

Texas

Florida

TX & FL không thuế TNCN; CA thuế cao nhưng có cộng đồng người Việt lớn nhất và hạ tầng logistics mạnh.

MẸO

Bang “không thuế thu nhập” vẫn có thể thu thuế bán hàng. Nghĩa vụ thu thuế bán hàng phụ thuộc **nơi có khách hàng & nơi để hàng**, không chỉ nơi đăng ký.

5 bang không có thuế bán hàng cấp bang

Delaware

Montana

New Hampshire

Oregon

Alaska

Không có thuế bán hàng cấp bang, **nhưng nhiều địa phương vẫn thu.**

MẸO

Đây là các bang **vốn dĩ không có thuế bán hàng**, không phải “được miễn khi bán trên sàn”. Nghĩa vụ thuế bán hàng phụ thuộc nơi có khách hàng và nơi để hàng, không phải nơi đăng ký công ty.

Bán trên sàn: sàn thường thu hộ

Theo luật *Marketplace Facilitator* (sàn thu hộ thuế).

- + Các sàn lớn (TikTok Shop, Amazon...) **tự thu và nộp thuế bán hàng** cho đơn phát sinh trên sàn → người bán **không phải đăng ký riêng** cho các đơn đó.

NHƯNG

Nếu bạn còn bán qua **website riêng**, bán **B2B**, hoặc **có kho tại một bang** → nghĩa vụ đăng ký có thể phát sinh riêng.

Khi nào một bang được thu thuế của bạn?

Nexus = mối liên hệ đủ chặt giữa bạn và một bang để bang đó yêu cầu bạn đăng ký thu & nộp thuế bán hàng.

Ràng buộc vật lý

Bạn có **kho, hàng, văn phòng hoặc nhân sự** trong bang đó.

Ràng buộc kinh tế (economic nexus)

Bạn **bán đủ nhiều** cho khách trong bang đó, dù không có mặt ở đó.

Ngưỡng phổ biến: **100.000 USD** doanh thu và/hoặc **200 giao dịch/năm**.

MẸO

Ví dụ: mỗi bang là một cái chợ có bảo vệ ở cổng. Có “ràng buộc” với chợ nào thì chợ đó được thu thuế của bạn.

Mỗi bang một ngưỡng – đừng áp một con số cho tất cả

- + **California:** ngưỡng **500.000 USD** doanh thu hàng hoá hữu hình – **không tính** theo số giao dịch.
- + Nhiều bang khác: 100.000 USD **hoặc** 200 giao dịch.
- Dễ sót: ở một số bang, **cả doanh thu thuộc diện miễn thuế cũng được cộng vào** khi tính ngưỡng.

LƯU Ý

Ngưỡng và cách tính **thay đổi theo bang và theo năm**. Trước khi kết luận mình chưa vượt ngưỡng, hãy kiểm tra quy định hiện hành của đúng bang đó.

Ba nhóm bang theo thuế thu nhập cá nhân

Không có thuế TNCN

Alaska · Florida · Nevada · New Hampshire · South Dakota · Tennessee · Texas · Wyoming · Washington*

Thuế suất phẳng

Arizona · Colorado · Georgia · Idaho · Illinois · Indiana · Iowa · Kentucky · Michigan · Ohio · Pennsylvania · Utah

Thuế lũy tiến

Alabama · Arkansas · California · Connecticut · Delaware · Hawaii · Kansas · Maine · Massachusetts · Montana · Nebraska · New Jersey và các bang còn lại

* Washington không có thuế TNCN nhưng **có thuế riêng với lãi vốn**.

Nguồn: Tax Foundation (State Individual Income Tax). Bảng phân loại thuế **thu nhập cá nhân**, khác thuế TNDN. Có thể thay đổi theo năm.

Lưu ý thuế bán hàng theo ngành

TMĐT	Bán lẻ/sàn (VD TikTok Shop): thu & nộp khi vượt ngưỡng phát sinh nghĩa vụ tại mỗi bang (~\$100.000 hoặc 200 giao dịch).
Dropship	Nghĩa vụ thuế phát sinh ở nơi hàng được giao; cần đăng ký giấy phép thu thuế bán hàng tại các bang liên quan.
Thời trang & mỹ phẩm	Một số bang miễn thuế quần áo (VD New York miễn dưới \$110/món); mỹ phẩm thường chịu thuế.
Thực phẩm & FMCG	Nhiều bang miễn/giảm thuế thực phẩm thiết yếu; lưu ý thêm quy định FDA về nhãn & an toàn.
Dịch vụ & tư vấn	Phần lớn dịch vụ không chịu thuế bán hàng, nhưng phạm vi đang mở rộng ở một số bang.

Tham khảo — không phải tư vấn pháp lý/thuế.

CHƯƠNG

5

Hồ sơ & nghĩa vụ hàng năm

Cần chuẩn bị gì, mã số thuế EIN/ITIN/TIN và các
mốc nộp hồ sơ.

Cần chuẩn bị gì – áp cho mọi loại hình

① Thông tin & giấy tờ cá nhân

- ☐ Hộ chiếu (còn hạn) của chủ sở hữu & các thành viên
- ☐ Địa chỉ cư trú + thông tin liên hệ
- ☐ Tên công ty dự kiến (kèm hậu tố LLC / Inc.)

② Hồ sơ hình thành công ty

- ☐ Articles of Organization (LLC) / Articles of Incorporation (Corp)
- ☐ Operating Agreement / Bylaws / Partnership Agreement
- ☐ Địa chỉ đăng ký tại bang + Registered Agent

③ Mã số thuế

- ☐ EIN (qua Form SS-4) – mã số thuế công ty
- ☐ ITIN – nếu cá nhân phải khai thuế tại Mỹ nhưng không có SSN

④ Mở tài khoản & thanh toán

- ☐ Thư cấp EIN + hồ sơ pháp nhân
- ☐ Giấy tờ tùy thân chủ sở hữu
- ☐ Địa chỉ kinh doanh / văn phòng ảo (nếu dùng)

Mã số thuế & mốc nộp hồ sơ

EIN	Mã số thuế liên bang cho pháp nhân – bắt buộc để mở tài khoản ngân hàng & khai thuế.
ITIN	Mã số thuế cá nhân cho người không cư trú phải khai thuế nhưng không đủ điều kiện cấp SSN.
TIN	Tên gọi chung cho mã số thuế tại Mỹ (SSN, EIN, ITIN). Mã do cơ quan thuế nước ngoài cấp gọi là Foreign TIN.

MỐC NGHĨA VỤ HÀNG NĂM

- 1 Ngay sau khi thành lập**
Xin EIN (và ITIN nếu cần)
- 2 Năm tài chính đầu tiên**
Chuẩn bị Form 5472 + 1120 (hạn ~15/4)
- 3 Hằng năm**
Form 5472 + 1120, báo cáo bang, gia hạn & phí duy trì pháp nhân

CHƯƠNG

6

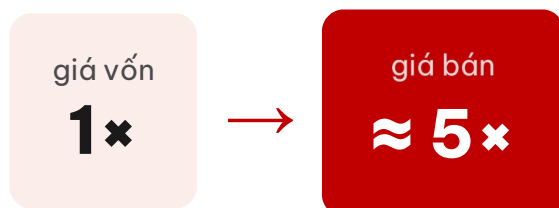
Vận hành thực tế

Tồn kho, dòng tiền, quy tắc đặt giá và chọn nơi đặt kho – những việc quyết định lời/lỗ.

Bán được hàng chỉ là một nửa câu chuyện

- + **Đủ hàng để giao** – chuẩn bị lượng tồn đủ đáp ứng đơn; hết hàng giữa chừng ảnh hưởng trực tiếp đến chỉ số gian hàng.
- + **Nhận tiền về đầu** – sàh thường trả về tài khoản ngân hàng tại Mỹ (có routing number).
- + **Bao lâu nhận được tiền** – với sàh/đối tác uy tín thường khoảng 3 ngày kể từ ngày giao hàng; đối tác kém uy tín có thể lâu hơn nhiều.

Quy tắc “x5” – đặt giá sao cho còn lãi



- + Sau khi trừ **phí sàn, quảng cáo, vận chuyển, hoàn trả** vẫn còn lợi nhuận.
- Đây là **kinh nghiệm ước lượng**, không phải công thức cố định – tỷ lệ thay đổi theo ngành hàng và mức chi quảng cáo.

MẸO

Trước khi lên hàng, hãy bóc tách chi phí một đơn hàng mẫu đến từng khoản, thay vì ước lượng theo cảm tính.

Chọn nơi đặt kho – quyết định này ảnh hưởng cả thuế

California

Texas

New York

Florida

- + Các trung tâm kho vận lớn ở trên; có thể dùng công ty logistics quốc tế hoặc đơn vị có **đội ngũ người Việt** để thuận tiện trao đổi.

CẢNH BÁO

Đặt kho tại một bang tạo ra “móc vật lý” với bang đó (Chương 4) và có thể khiến bạn được xem là đang kinh doanh bên trong nước Mỹ (Chương 1). Đây là quyết định vừa logistics vừa thuế – nên tham vấn trước khi ký hợp đồng kho.

CHƯƠNG

7

Về One IBC

Mạng lưới toàn cầu, dịch vụ và cách One IBC đồng hành khi bạn lập công ty tại Mỹ.

Nhà cung cấp dịch vụ doanh nghiệp trọn gói
One-stop Corporate Services Provider

16

dòng dịch vụ chuyên nghiệp

5

văn phòng toàn cầu

32+

quốc gia & vùng lãnh thổ

10.000+

khách hàng đã đồng hành

Mạng lưới toàn cầu

Hiện diện trên 32+ quốc gia, hỗ trợ thành lập & vận hành xuyên biên giới.

Châu Á – Thái Bình Dương

Hong Kong, Singapore, Việt Nam, Labuan, Marshall Islands, Samoa, Vanuatu

Châu Âu

Anh, Thụy Sĩ, Cyprus, Liechtenstein, Luxembourg, Malta, Hà Lan, Gibraltar

Châu Mỹ

Hoa Kỳ

Trung Đông & Châu Phi

UAE, Seychelles, Mauritius

Caribbean

BVI, St. Vincent, Saint Lucia, Nevis, Panama, Cayman, Belize, Bahamas, Anguilla

16 dòng dịch vụ

Thành lập công ty	Giấy phép kinh doanh
Dịch vụ Nominee	Chứng nhận pháp lý
Công chứng & Hợp pháp hoá	EIN · TIN · ITIN
Hỗ trợ mở tài khoản NH	Văn phòng ảo / vật lý
Gia hạn thường niên	Giải thể / Strike-off
Trust & Foundation	SHTT & Thương hiệu
Kế toán & Kiểm toán	Tái cấu trúc DN
Merchant Account	Shelf Company

Lập công ty tại Mỹ cùng One IBC

Trọn gói từ thành lập đến tuân thủ thuế – bạn tập trung bán hàng.

1

Thành lập công ty & chọn bang tối ưu

2

Xin EIN / ITIN & hồ sơ thuế (Form 5472 + 1120)

3

Hỗ trợ mở tài khoản ngân hàng & thanh toán

4

Kế toán, kiểm toán & gia hạn thường niên

ONE IBC^{*}

SẴN SÀNG MỞ RỘNG SANG MỸ?

Đặt lịch tư vấn cùng One IBC

Đồng hành cùng Payoneer & AccessTrade – hoặc liên hệ trực tiếp đội ngũ chuyên viên.

oneibc.com

One IBC × Payoneer × AccessTrade · Cẩm nang Thuế & đường vào thị trường Hoa Kỳ

LƯU Ý

Lưu ý & nguồn dữ liệu

Tài liệu này chỉ mang tính **thông tin & tham khảo chung**. Nội dung **không cấu thành và không được hiểu là tư vấn pháp lý, thuế, kế toán hay tư vấn chuyên môn** dưới bất kỳ hình thức nào, và **không thay thế** việc tư vấn riêng theo tình huống cụ thể. Quy định pháp luật, thuế và thủ tục **có thể thay đổi theo thời gian** – hãy kiểm tra thông tin mới nhất và tham vấn chuyên gia có thẩm quyền trước khi ra quyết định.

Mức thuế suất liên bang & tiểu bang tổng hợp từ **Tax Foundation** (State Corporate Income Tax 2026; State Individual Income Tax 2025; Sales Tax 2025).

BƯỚC TIẾP THEO

Tham vấn chuyên gia One IBC để chọn loại hình & tiểu bang đúng với mô hình kinh doanh của bạn.

LEGAL DISCLAIMER

Tài liệu này chỉ mang tính thông tin & tham khảo chung; không cấu thành và không được hiểu là tư vấn pháp lý, thuế, kế toán hay tư vấn chuyên môn dưới bất kỳ hình thức nào, và không thay thế việc tư vấn riêng theo tình huống cụ thể. Quy định có thể thay đổi theo thời gian.

One IBC® refers to One IBC® network of members firms, each of which is an independent and separate legal entity affiliated with One IBC® Group ("One IBC Limited"), a Hong Kong entity. One IBC® Group provides no client services. Neither One IBC® Group has any authority to bind or obligate any member firm nor member firm has any authority to bind or obligate One IBC® Group or other third party member firms. All rights reserved.

ONE IBC®